



4th LATIN AMERICA ENERGY SUMMIT

Oportunidades y desafíos de la transición energética en América del Sur

A VIRTUAL EVENT - DICIEMBRE 1-3, 2020

www.latamenergysummit.com

EVENTS ORGANIZED BY:



INDUSTRYEXCHANGE

SOUTHERNPULSE

NETWORKED INTELLIGENCE IN LATIN AMERICA

Risk Advisory Services

As a decentralized network, Southern Pulse has developed a methodology for collection, analysis and reporting that is nimble enough to obtain information from the most difficult places while maintaining a high degree of information integrity and confidence in our analysis and conclusions.



At the base of our operational capabilities is a broad and deep network of local sources: men and women who live across Latin America, working in a broad range of sectors, including highly-vetted senior investigators, professional journalists and regional analysts.



Oportunidades y desafíos de la transición energética en América del Sur

A VIRTUAL EVENT - DICIEMBRE 1-3, 2020

www.latamenergysummit.com

EVENTS ORGANIZED BY:



Santiago de Chile y Austin, TX, diciembre de 2020

Estimados colegas y amigos,

En nombre de Industry Exchange es un placer darles la bienvenida al 4th Latin America Energy Summit 2020.

Este año que termina ha sido altamente inusual. La inesperada pandemia del coronavirus literalmente dio vuelta el mundo: nuestras vidas, nuestros negocios y el futuro. Durante las primeras semanas de la pandemia confiábamos en poder celebrar esta conferencia a fines de septiembre, pero la evolución de la situación nos obligó a postergar el 4th Latin America Energy Summit y finalmente a la decisión de hacerlo de forma virtual.

Para ello, debimos invertir en una potente plataforma de eventos en línea con la que les brindaremos una excepcional experiencia de usuario.

Mientras tanto, en medio de la pandemia, el desarrollo del sector energético en América Latina entró en un paréntesis que está acelerando importantes procesos tecnológicos, regulatorios y de mercado que ya se venían imponiendo desde hace algunos años. Las energías renovables no convencionales surgen en principio como las grandes protagonistas, pero ellas representan solo una parte de los cambios que estamos registrando.

Las necesidades de flexibilizar los sistemas eléctricos para adaptarlos a la creciente presencia de fuentes renovables, la incorporación del almacenamiento a la ecuación energética –la próxima subasta de suministro eléctrico para el sector regulado en Chile estará abierta a propuestas de operadores de almacenamiento de energía–, la necesidad de implementar capacidad de generación de punta o de rampa rápida, la explosión de la generación distribuida y el desarrollo de la comercialización de energía eléctrica son algunos de los temas que están hoy sobre la mesa.

Por otro lado, el gas natural está ganando protagonismo en varios países que necesitan diversificar su matriz energética y en otros donde es un recurso abundante y económico.

El 2021 se abre con grandes dosis de incertidumbre. La pandemia sigue marcando la pauta general pero ha pasado de la sorpresa y el desconcierto a la búsqueda de una vacuna y de tratamientos más efectivos. Se espera que la economía, tras un desplome histórico, dé un fuerte rebote en su actividad. Esto llevará a una recuperación de la demanda energética para la que todos los actores de los sistemas deben estar preparados.

Para debatir sobre estos temas y sobre las oportunidades que abren a la industria, reunimos en este foro a operadores eléctricos, autoridades, proveedores, financistas y consultores. Nuestro objetivo es que al calor del debate surjan ideas, se compartan experiencias y se identifiquen oportunidades de negocio, facilitando –de forma virtual este año– el intercambio de experiencias e ideas para alcanzar un sistema eléctrico más eficiente y funcional y contribuir al desarrollo económico y social de la región.

Quiero agradecer a todos los participantes a esta cumbre, a los oradores, auspiciadores y aliados estratégicos que la han hecho posible. Y confiamos en que esta conferencia aporte valor a todos los presentes y a la industria en general.

Y ya hemos comenzado a trabajar para reunirnos de forma física, como siempre, en el 5th Latin America Energy Summit en 2021, donde esperamos encontrarlos para hablar de la industria y disfrutar con una productiva conversación y un buen cóctel en la mano.

Gracias y bienvenidos.

Raúl Ferro
Chairman
Latin America Energy Summit
Organized by Industry Exchange LLC

THANK YOU!

SPONSORS



SUPPORTING ORGANIZATIONS



SPEAKER BIOGRAPHIES



PABLO ALBERÍO

Gerente General | Cinergia

Ingeniero químico de la Universidad del Sur, en Argentina, Pablo se ha desempeñado como jefe de abastecimiento de gas de Central Puerto (Grupo Saesa) y como coordinador de suministro y balance de gas de Transportadora de Gas del Norte.



MAURIZIO BEZZECCHERI

Director América Latina | Enel Group

Es licenciado “cum laude” en Ingeniería Química, desempeñó cargos directivos en varias empresas multinacionales ocupando puestos en Europa, América, Oriente Medio y Sudeste Asiático. Comenzó su carrera en el sector petroquímico del Grupo Mannesmann (1986), luego trabajó en ILVA (1992) y, posteriormente, en el grupo General Electric (1996), donde se ocupó del sector petrolífero y del gas. Forma parte del Grupo Enel desde 1999, donde ha ocupado primero el cargo de Responsable del Área Europa y después, del Área Iberia y América Latina de Enel Green Power. Desde 2015 hasta el 31 de julio de 2018, fue responsable de Argentina, donde el Grupo Enel opera en el sector de la generación, transmisión, distribución y venta de energía eléctrica. El 1 de agosto de 2018, fue nombrado Responsable de la Region South America de Enel que, desde el 1 de julio de 2019, se convirtió en Región América Latina, integrando las actividades del Grupo en Costa Rica, Guatemala y Panamá.



CLARA BOWMAN

Gerente General | AME

Clara es una abogada australiana que se ha desarrollado principalmente en el área de energía. Previo a su ingreso a AME, Clara trabajó varios años en Perth, Australia, como abogada del área corporativa en Freehills, prestigioso estudio australiano, donde se especializó en adquisiciones, fusiones y otras transacciones en los sectores de energía y recursos naturales.



ARTURO BRANDT

Environmental Lawyer & Consultant | TFS

Lawyer from Diego Portales University, Santiago, Chile, holds a LL.M. Master of Laws in Environmental Law from Vermont Law School, Vermont, United States. No. 1 environmental law school in the country by U.S. News and World Report. Mr. Brandt displays strong competencies on sustainability, climate change, emissions trading, renewable energy, environmental compliance, climate finance, environmental legislation, litigation, and market brokerage for the LNG, carbon and biomass industries. With more than 15 years of experience in the United States, Chile, Germany and United Kingdom, including in-depth experience consulting and leading interdisciplinary task forces in the environmental field across Latin America, Arturo has demonstrated his expertise knowledge with carbon markets and climate change through a global perspective. Former professional posts include The World Conservation Union – IUCN Environmental Law Center in Bonn, Germany, Poch Ambiental (a Leading Environmental Consulting in South America), Senior Latin American Project Manager for First Climate. Currently, Arturo serves as a Senior Broker for Latin American Environmental Markets with Tradition Green (part of TRADITION) as well as an Associate Lawyer at Vial Serrano, a leading Chilean law firm. Arturo is also Adjunct Professor at both Vermont Law School for Global Energy Law and Policy, as well as several Universities in Chile on Climate Change and Low Carbon Economy Policy, and Senior Fellow for Latin American Climate, Energy Law and Policy for the Institute for Energy and the Environment at Vermont Law School. Arturo has authored publications and participated in conferences, both in Chile and abroad.

6th MEXICO INFRASTRUCTURE PROJECTS FORUM

A VIRTUAL EVENT | JAN 19-21, 2021



**Energy, Hydrocarbons
Transportation & Logistics in Focus**

www.mexicoinfrastructure.com

ORGANIZED BY:



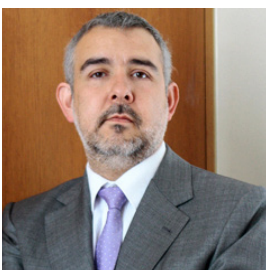
SPEAKER BIOGRAPHIES



DANIEL CÁMAC

Director | Engie Perú

Se desempeñó como gerente Comercial y de Regulación de ENGIE Energía Perú desde mayo del 2012, y posteriormente, desde agosto del 2016, como vicepresidente Comercial. Anteriormente, ejerció el cargo de viceministro de energía en el Ministerio de Energía y Minas del Perú. Trabajó en el Organismo Regulador del Perú como gerente de la División de Regulación de Generación y Transmisión Eléctrica. Es ingeniero electricista graduado de la Universidad Nacional del Centro del Perú. Ha obtenido el grado de magíster en Ciencias de la Ingeniería en la Pontificia Universidad Católica de Chile, así como un master en Administración de Negocios en la Universidad ESAN del Perú. Estudió un doctorado en Ciencias en la Pontificia Universidad Católica de Río de Janeiro (Brasil). Asimismo, ha realizado otros estudios de especialización en Argentina, Brasil y Estados Unidos.



RODRIGO CASTILLO

Director Ejecutivo | Asociación de Empresas Eléctricas

Abogado de la Universidad de Chile. Desde el año 2006, es Director Ejecutivo de la Asociación de Empresas Eléctricas A.G., gremio que reúne a las principales empresas de distribución y transmisión del país. Con anterioridad, entre los años 1999 y 2006, se desempeñó como Vicepresidente de Asuntos Legales y Regulatorios de VTR GlobalCom S.A. y sus empresas filiales. Es director académico del programa de posgrado en Regulación Económica de la Universidad Adolfo Ibáñez, y profesor de los cursos de Derecho de Regulación Económica y Derecho de las Industrias Reguladas de la misma Universidad. Es académico del programa de Derecho Administrativo Económico de la Pontificia Universidad Católica de Chile.



MARIANO D'AGOSTINO

Gerente de comercialización | Pampa Energía

Ingeniero Electricista egresado de la Facultad de Ingeniería (2007) de la UBA con un Executive MBA de IAE Universidad Austral (2010). Cuenta con 24 años de experiencia en el sector energético, desempeñando distintas funciones en empresas como Transener, Energy Consulting Services y Central Piedrabuena. Lleva 12 años en Pampa Energía, ejerciendo distintas posiciones durante 7 años en el sector de generación eléctrica y luego 5 años en el upstream de gas y petróleo.



EMILIANO ESPINOZA

General Manager Latin America | Cox Energy

BSc in Mechanical Engineering, from the University of Santiago of Chile and Master in Energy Economic from University Federico Santa María. Studies centered in the areas of management, regulation, public policy, planning, project evaluation and Chilean Electric Market. Specialties: Economic Feasibility Energy, Energy Business development, Mergers and Acquisitions, Chilean Electrical Market, Wind Farm and Solar PV Projects assessment in complex terrain, Wind data Analysis and Renewable Energy Management Project in Chile, Latin America & Caribbean.



RAÚL FERRO

Chairman of Latin America Energy Summit and Partner at Industry Exchange

Raúl has more than 30 years of experience covering and understanding business in Latin America. Prior to joining Industry Exchange, he was Business Intelligence Director at Business News Americas (BNamericas) for 10 years and Editorial Director at AméricaEconomía for 12 years. He has been a regular columnist at Expansión, Mexico's largest business magazine, and contributor to a number of international business information services. Raúl has created and designed more than 60 business conferences and round tables in Mexico, Chile, Peru, Colombia, Brazil, Argentina and the USA. He has been speaker and moderator at large international conferences like the ABAC-APEC Summit in Lima and Santiago, and the Schwab Foundation for Social Entrepreneurship Summit in Campinas, Brazil. Raúl's industry insight and Latin America expertise plays a fundamental role in the development of a top quality agenda and speaker line up for the Latin America Ports Forum, Latin America Energy Summit and other Industry Exchange events.



ISMARIO GONZÁLEZ

Director Ejecutivo América Latina | Fluence Energy

Mr. Gonzalez is responsible for developing channel partner strategies originating strategic partnerships and initiating deals in support of Fluence Energy Storage product platforms solution sales. Mr. Gonzalez is responsible for the overall business relationship between Fluence and major regional partners and customers by providing leadership, direction, and support of growth initiatives and business development efforts across the region. He has over 25 years of experience working in the energy sector and came to Fluence with significant product and solutions sales experience especially for reactive power compensation systems. Over his 25 years of experience, he has worked across Latin America and the Caribbean and in many countries around the world, he was instrumental in the development of reactive power compensation solutions in the region. He has worked for Cooper Power Systems Power Capacitor Division, Trench Electric Ltd. Siemens AG, AES Energy Storage and now Fluence. He holds a Master of Business Administration degree with focus on International Business from the Darla Moore School of Business at the University of South Carolina and a Bachelor of Science degree in Electronics, from the University of Akron.



OMAR GUERRA

Research Engineer | NREL

Omar holds an PhD in Chemical Engineering, Purdue University, an MSc in Chemical Engineering, Universidade de São Paulo (USP) and a BSc in Chemical Engineering, Universidad Industrial de Santander (UIS). He focus his PhD thesis on the management of energy supply chains under uncertainty. Specifically, he developed decision-support tools for the design and planning of the Colombian Interconnected Power System (Sistema Interconectado Nacional (SIN)) for the next 15 years, considering climate change strategies. His doctoral research also included the development of tools to assess shale gas development in Colombia. After finishing his PhD, Omar joined the National Renewable Energy Laboratory (NREL), in Golden, Colorado, as a postdoctoral fellow in the field of power system modeling and tool development.



DIEGO HOLLWECK

Gerente General | Latin America Power

Con más de 22 años de experiencia en el sector de energía, Diego llegó a la gerencia general de Latin America Power a principios de 2018 luego de haber trabajado en altos cargos en varias empresas internacionales y fondos de inversión como BG Group y Duke Energy. En su trayectoria, desempeñó funciones en toda la cadena de valor del negocio energético en varios países de América Latina, adquiriendo sólidos conocimientos en management, desarrollo de negocios, gestión de proyectos y finanzas corporativas.

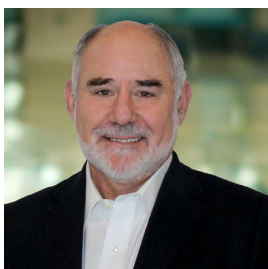
SPEAKER BIOGRAPHIES



RODRIGO JIMÉNEZ

Gerente General | Systep

Civil Electric Industrial Engineer, Magister in Engineering Science and Master of Business Administration (MBA) from Pontificia Universidad Católica de Chile, with 16 years of experience in the electrical sector. Interested in strategic positions to achieve the realization of projects or organizational objectives. He is CEO of Systep, Chilean consultancy firm highly specialized in technical and economic studies in the energy sector, with clients such as Enel, Engie, AES Gener, Transelec, Colbún, ABIF, Mainstream, ACENOR, ACERA, Codelco, among others. He has worked as a manager in hydroelectric companies: HydroChile and Mediterraneo, negotiating power purchase agreements, conducting Due Diligence processes for raising capital and debt, managing the development and presentation of studies to obtain environmental permits, and monitoring legal and technical aspects. He also has developed his career in different areas of electricity market, standing out his participation in tariff and regulation issues, and in transmission and distribution planning topics, both as a consultant and as an engineer in the National Energy Commission.



JOSÉ ANTONIO LOBO

Director | Tambo3

José Antonio es Ingeniero Civil Mecánico por la Universidad Técnica Federico Santa María. Tiene estudios de Postgrado en Administración de Empresas y en Evaluación de Proyectos. Fue Director de Desarrollo para Sudamérica en SolarReserve, con sede en Santiago de Chile, responsable del desarrollo de proyectos de Concentración Solar Térmica (CSP) con almacenamiento y fotovoltaicos a escala industrial, así como del desarrollo de negocios de generación eléctrica. Previamente trabajó en Desarrollo de Negocios para E.C.L., en proyectos de energía solar fotovoltaica y en proyectos de energía eólica. Antes fue Director de Proyectos de Energía Renovable para ENDESA Chile, y Director del proyecto Eólico Canela II (60 MW).



STANLEY MALEK

VP Project Financing | DNB

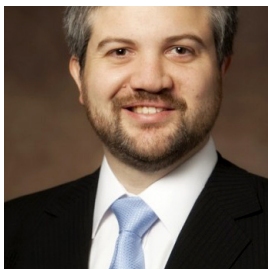
Stan has joined DNB in July 2019. Between 2015 and 2019 he was Vice President for the Latin America Structured and Corporate Finance Group at SMBC. Stan had worked for Sierra Gorda US\$ 4.2bn copper and molybdenum project in Chile where he was responsible for budgeting and cost optimization. He was part of a dedicated team evaluating PPA and NCRE options for the mine. Stan has an Investment Banking background having worked 5 years at Bank of America London office as Fixed Income Strategist where he monitored and forecasted sovereign bond issuance, produced relative-value trade ideas on yield curve dynamics and cross-country opportunities. Stan is fluent in English, Spanish and Polish. He holds a Bachelor of Science degree in Management Sciences from London School of Economics and a Master of Science degree in Information Technology from Imperial College London.



ERIC MEDEL

Analista de mercado | Plus Mining

Ingeniero Civil en Minas de la Universidad de Santiago de Chile, se unió al equipo de Plusmining en 2018 tras realizar su práctica en la Comisión Chilena del Cobre. Posee amplio conocimiento en materias financieras, de costos y proyectos en el mundo de la minería.

**JORGE MORENO**

Director | Inodú

Jorge has more than 10 years experience in the energy industry. He has worked on a broad range of technical, financial and strategic assessments for clients in the energy industry. He specialized in strategic analysis and life cycle assessment for generation, transmission, distribution companies, large energy customers, and the government in Chile. At inodú, Jorge has led multidisciplinary teams in studies related to energy & water policy, flexibility challenges in power systems, energy storage technologies, green hydrogen policy challenges, flexibility assessment in thermoelectric facilities, electricity auctions, and renewable energy project finance & development. Between 2005 and 2010 he worked at SYSTEP where he became a Senior Consultant and Manager of Projects. He led studies related to transmission planning, project finance, due diligence and power contract analysis. Jorge has a Masters in Management and Engineering, a joint program between MIT's School of Engineering and the MIT Sloan School of Management. His specialty at MIT was focused on energy systems and learning how to apply a systems thinking perspective that integrates management, technology, and social sciences. He was part of the leadership team of the MIT Energy Club between 2011-2012 and has international experience working with companies in Latin America and US. While at MIT he interned at the Fraunhofer Center for Sustainable Energy Systems and General Electric. He received both a Bachelors and Masters in Electrical Engineering from the Pontificia Universidad Católica de Chile, where he focused in the study of energy management systems and energy efficiency measures for complex systems.

**JAVIER MOZÓ**

Partner & COO | Distributed Energy Investments

Javier Works in renewable energy finance with a focus on distributed energy and solar generation. He co-founded CAAAPITAL and Banverde, a financing platform investing in high impact business niches in distributed renewable energy, leveraging tech and using tailor-made solutions which can scale regionally. Javier is an industrial engineer with a diverse professional background. He had held positions in sales and business development, including software product management.

**IAN NELSON**

Gerente General | Energía Llaima

Ingeniero civil de industrias de la Universidad Católica y MBA en el Instituto de Estudios Políticos de París, Francia. Desde junio de 2011 es gerente general de Energía Llaima y, anteriormente, se desempeñó como gerente de Grandes Clientes en Metrogas y fue socio gerente de Proyectos en Gamma Ingenieros.

**XIMENA OVIEDO**

Socia Directora | IESD

Ingeniero Civil Eléctrico de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso, con un Diplomado en Gestión de Empresas de la Universidad de Chile. Con 10 años de experiencia en regulación y tarificación del sector eléctrico nacional, planificación, gestión y ejecución de proyectos, y en liderazgo de equipos. Ex miembro del equipo del Departamento Eléctrico de la Comisión Nacional de Energía, y a partir del año 2014 hasta mayo del 2019, jefa de la Unidad de Procesos y Modelos Tarifarios de dicho Departamento, en tal carácter responsable de los diversos procesos tarifarios emitidos por la CNE, dentro de los cuales destacan los procesos cuatrienales de Valor Agregado de Distribución VAD, Servicios Asociados (SSAA), Proceso de Tarificación y Expansión de Sistemas Medianos y los procesos cuatrienales de valorización de la transmisión. Además, activa participación en las propuestas regulatorias, tanto a nivel de proyectos de ley (y su tramitación), reglamentos y normas técnicas, así como su posterior implementación. En la actualidad desarrollándose como consultora senior en el mundo privado, generando espacios para innovar y mejorar el sector eléctrico nacional, a través de la consultora IESD SpA.

SPEAKER BIOGRAPHIES



JUAN PAYERAS

Chief Investment Officer | IFC

Based in Washington DC. IFC, a member of the World Bank Group, fosters sustainable economic growth in developing countries by supporting private sector development, mobilizing private capital, and providing advisory and risk mitigation services to businesses and governments. Mr. Payeras has worked on financing water and sanitation, gas transmission and distribution and power utility projects over the last 18 years, and is currently focused on financing renewable energy projects in Latin America, including Chile's first project-financed merchant solar PV plants, wind farms, and small and large hydros. He has an BSc degree in Finance and Multinational Management from the Wharton School and an MBA from the Stanford Graduate School of Business.



MARÍA PAZ DE LA CRUZ

CEO | H2 Chile

Maria Paz De la Cruz has worked in the power industry for 20 years. Maria has valuable experience from her time in Chile and the UK where her career to date has spanned strategic and management roles. She has been involved in internal management and reporting for large companies as well as assessing and carrying out due diligence as part of acquisitions. She also worked as an energy commodities trader dealing in coal and biomass for the largest, cleanest and most efficient coal-fired power station in the UK. Maria has a strong entrepreneurial spirit as evidenced by the company she set up in 2009 in Chile to develop low carbon emission projects and most recently she held a senior management position in the public sector where she lead Chile's Renewable Energy Centre. Maria holds a BSc in Industrial Engineering from the University of Concepción, Chile and a MSc in Carbon Management from the University of Edinburgh, Scotland.



ALVARO RÍOS

Socio Director | Gas Energy Latin America

Socio Director de GAS ENERGY LATIN AMERICA. Lidera estudios y realiza asesoramiento en temas de hidrocarburos con foco en la cadena de gas natural, energía eléctrica y petroquímica. Fue Secretario Ejecutivo de OLADE entre 2006 y 2007 y Ministro de Hidrocarburos de Bolivia entre 2003 y 2004. Se graduó como Ingeniero Químico de la Universidad de Texas A&M (1983) y posteriormente realizó estudios de postgrado en Ingeniería Química en la Universidad de Houston. Como académico ha apoyado y diseñado diplomados y postgrados en el área de Petróleo y Gas en la Universidad Privada Boliviana (UPB) y ha dictado varios cursos para diplomados y maestrías en varios países de Latinoamérica. Es frecuentemente invitado a dar conferencias y charlas sobre temas energéticos y gas natural en particular en América Latina y el Caribe, Norte América y Europa. Tiene publicaciones y reportajes en varias revistas técnicas y medios de comunicación.



ENRIQUE RODRIGUEZ-FLORES

Especialista División de Transición Energética | Banco Europeo de Inversiones

Enrique Rodríguez-Flores is a Specialist in the Energy Transition Programs Division of the European Investment Bank (EIB) in Luxemburg and has more than 30 years of work experience. Enrique received in 2010 a Ph.D. degree in Engineering from the Kassel University in Germany and in 2001 a Master of Science and Engineering title from the Technical University of Berlin in Germany. Enrique joined the EIB in 2017 and his areas of specialization are Climate Finance and Sustainable Energy, currently advising on operations in the clean energy sector in and outside Europe. Prior to joining the EIB, Enrique served as a Lead Energy Specialist at the Inter-American Development Bank, and previously as Senior Energy Advisor for a major German consulting company, where he was responsible for the design, financial structuring, implementation, supervision, and monitoring of sustainable energy projects and programs in many countries of the world.

7th MEXICO GAS SUMMIT

MARRIOT RIVERWALK | SAN ANTONIO, TEXAS | JUNE 9-10, 2021



Onshore, Midstream and Storage in Focus



www.mexicogassummit.com

For more information: info@mexicogassummit.com

ORGANIZED BY:



SPEAKER BIOGRAPHIES



JUAN ANTONIO ROZAS

Country Manager | Statkraft Perú

Economista graduado en la Pontificia Universidad Católica del Perú. Cuenta con un MBA por la Universidad ESAN y un postgrado en Evaluación de Proyectos en la Pontificia Universidad Católica de Chile. Tiene más de 15 años de experiencia en el sector eléctrico peruano, en las áreas de Desarrollo y Comercial.



VICTORIA SABBIONI

Natural Gas Manager | CGC

Ingeniero Industrial del Instituto Tecnológico de Buenos Aires, Victoria cuenta con un posgrado en OIL & Gas Economics. Antes de integrarse a CGC fue responsable de ventas para el sector industrial y de generación en Total Gas Marketing Cono Sur.



ALFREDO SOLAR

Gerente General | Atlas Renewables Energy

Antes de unirse a Atlas Renewable Energy, trabajó en SunEdison durante tres años como Gerente General de Chile. Alfredo es Ingeniero, graduado de la Universidad de Chile. Cuenta con más de 20 años de experiencia, incluyendo una larga trayectoria en el rol de Gerente General de Acciona Energy Chile. Tuvo el honor de ser presidente de la Asociación de Energía Renovable, ACERA por más de 7 años.



JESÚS TAMAYO PACHECO

Director | COES

Jesús Tamayo Pacheco was Chairman of Osinermin, the energy and mining sector regulator, until May 2017. He has held managerial positions in several public institutions and private companies, including member of the Board of Directors of Osinermin and Chief Officer of the Technical Area of the Peruvian-Italian Fund. He was also a member of the Board of Directors of Ositran. Tamayo holds a BSc and professional license in electrical and mechanical engineering from the National University of Engineering of Peru and a certificate in finance and business administration from ESAN. He also has a master's in regulation of public services from the Pontifical Catholic University of Peru.



JUAN GUILLERMO WALKER

Founder & CEO | Freepower

Fundador y CEO de FreePower, donde se están desarrollando 7 proyectos PMGD eólicos, además de 5 PMGD solares y un gran proyecto eólico “off peak” que permite atenuar la ‘curva pato’ de generación solar. Juan Guillermo es psicólogo laboral PUC y MBA UAI, con más de 18 años de experiencia en el sector eléctrico y 14 años en el mundo renovable. Ha participado en el desarrollo de 1,5 GW de proyectos eólicos y solares en Chile, además de participar directamente en licitaciones de energía en Argentina, Chile y México con la empresa Mainstream Renewable Power.



RALF WIESENBERG

VP Business Development | Azelio AB

Senior energy expert and manager with strong industrial background and more than 20 years of experience in international energy markets. Industry Expertise: Business & strategy development, managing whole organizations as well as sales & BD departments, operational and techno-economic due diligence & feasibility studies, capacity building, assessing and executing EPC and O&M contracts, optimization of plant operation, grid integration, conceptual design, plant modeling and risk management solutions in the solar power and energy storage sector. Former consultant for e.g. World Bank, ADB, UNDP, IDB and EBRD energy projects.



RONY ZIMMERMAN

Partner, Head of Natural Resources | Lembeye Abogados

Rony Zimmerman leads the Natural Resources and Mining area of Lembeye Abogados. Rony has a double qualification as a lawyer, in Canada and Chile, so he has a highly international practice, representing important multinationals in their investments in natural resources and Canadian mining companies in their operations in Chile. He obtained his Bachelor's degree at McGill University in Montreal, Canada and studied Law at the University of British Columbia, in that same country. After graduating in Canada, he did the same in Chile, after deciding to stay in the country. During his career, he has dedicated himself to advising national and foreign investors in matters of natural resources and mining, as well as in corporate matters, mergers and acquisitions, and financing in various sectors such as health, real estate and retail. A former partner at Bofill, Mir & Álvarez Jana for 15 years, Rony previously worked in the corporate and securities area of Lang Michener (McMillan) in Vancouver, Canada. He is an active member of the American Bar Association (ABA), an entity where he chaired the Energy and Natural Resources Committee (International Section), the Association of Explorers and Developers of Canada, and the International Bar Association (IBA) Energy, Environment, Natural Resources and Infrastructure section. In addition, he has been a visiting professor at Universidad de Chile's Business Law LL.M. Program and in courses of international recruitment in the Law School of the Universidad Católica. Rony Zimmerman is highlighted in the areas of Natural Resources and Corporate & M/A by the Chambers & Partners – Global ranking, and in Natural Resources by Latin Lawyer, The Legal 500 & Best Lawyers. Who's Who Legal highlighted him in the area of Natural Resources, also in 2020.



DANILO ZURITA

Director ejecutivo | GPM-AG

Danilo es ingeniero civil electricista de la Universidad Técnica Federico Santa María y cuenta con un diplomado en Regulación Económica, además de ser Magíster (c) en Regulación Económica, ambos de la Universidad Adolfo Ibáñez. Posee más de 13 años de experiencia en el sector eléctrico, destacando su paso por el antiguo CDEC-SING, como ingeniero de Estudios. Antes de incorporarse a GPM AG, se desempeñó como jefe del Subdepartamento de Normativa de dicho organismo regulador.

SPONSOR PROFILES



The National Renewable Energy Laboratory is a national laboratory of the U.S. Department of Energy, Office of Energy Efficiency and Renewable Energy, operated by the Alliance for Sustainable Energy, LLC.. At the National Renewable Energy Laboratory (NREL), we focus on creative answers to today's energy challenges. From breakthroughs in fundamental science to new clean technologies to integrated energy systems that power our lives, NREL researchers are transforming the way the nation and the world use energy.



BNamericas is an online Business Intelligence Platform offering data, news, research and analytics on 10 industries in Latin America. More than 15,000 subscribers in 50 countries worldwide trust BNamericas for their insight in Electric Power, ICT, Infrastructure, Insurance, Mining, Oil & Gas, Banking and more. The combination of original news from on-the-ground industry experts, deep research on timely topics, more than 20,700 up to date company profiles and 6,900 project profiles, curated data sets and a database of 45,000 key contacts makes BNamericas an indispensable tool for anybody doing business in Latin America.



The group GAS ENERGY LATIN AMERICA was founded in 2005 and has as a main activity provision of services of consulting in the areas of natural gas, oil and electric energy with principal focus in latin America. Initially the GAS ENERGY LATIN AMERICA group had 2 main branches where technical staff are concentrated: Gas Energy Brasil with a branch in Rio de Janeiro – now Porto Alegre- from where activities are managed for that country and GAS ENERGY LATIN AMERICA, with a main branch and technical staff in Santa Cruz, Bolivia and Lima, Peru from where the associated branches are coordinated a latin American standard and coordinate the activities with the specialists in Spain and Colombia. From 2013, GAS ENERGY LATIN AMERICA is an independent consulting business of Gas Energy Brasil, nevertheless they keep a strategic alliance.



La Asociación de Generadoras de Chile reúne a las principales generadoras de energía eléctrica del país. Basados en los principios de sustentabilidad, seguridad, calidad y competitividad, impulsamos la combinación eficiente de todas las fuentes energéticas, el desarrollo tecnológico y la innovación.



ACERA es el gremio de las Energías Renovables No Convencionales y actualmente reúne entre sus empresas socias todas las tecnologías de generación: Solar (PV/CSP), Eólica, Mini Hidro, Biomasa, Marina y Geotérmica. En esta misma línea, su Directorio está formado por representantes de diferentes tecnologías y empresas, generando un equilibrio en los conocimientos y opiniones al momento de la toma de decisiones frente a las acciones que la entidad debe tomar.



Founded in 2004 in Rio de Janeiro, Brazil, Southern Pulse is a strategic advisory firm focused on building intelligence and understanding complex issues and challenging operating environments in Latin America. Organized under specialized investigative units that all benefit from an extensive network of in-country investigators and vetted, catalogued sources, Southern Pulse advises clients in the United States, Europe, and Latin American across several sectors of private enterprise and corporate practice.



Energía Eléctrica: Capex 2020



Obstáculos de corto plazo están impactando a algunos operadores de la región, mientras que otros – entre ellos algunos de los mayores del mundo – avanzan en sus programas de inversión sin frenar. Este informe desglosa los planes de gasto de 21 compañías clave de energía eléctrica activas en América Latina.



Índice

Aspectos generales	4
Gráficos: Capex estimado para 2020 comparado con gasto de 2019	5
Gráficos: Planes de inversión plurianuales	7
Iberdrola	8
Enel	8
Engie	9
AES	9
CFE	10
Eletrobras	11
Empresas Públicas de Medellín (EPM)	11
Acciona	12
Interconexión Eléctrica (ISA)	12
Ende	13
IEnova	14
Grupo Energía Bogotá (GEB)	14
Energisa	15
EDP	16

Celsia	16
Pampa Energía	17
Genneia	17
YPF Luz	18
Central Puerto	18
Mainstream	19
Ande	19

Descubre más

Si quieres conocer más sobre BNamericas
haz clic aquí para solicitar una demo

► SOLICITAR DEMO



Aspectos generales

El sector de energía eléctrica de América Latina podría mostrar un dinámico gasto en los próximos años a pesar de los problemas económicos y operacionales de corto plazo que plantea la pandemia del coronavirus. La energía renovable debiera encabezar la inversión en electricidad a escala global y América Latina no sería la excepción. Un informe publicado el 20 de abril por la Agencia Internacional de Energía Renovable ([Irena](#)) plantea que las energías renovables ayudarán a sacar a la economía mundial de la convalecencia del COVID-19 y propiciarán incrementos de alrededor de US\$100bn en el PIB global en los próximos 30 años.

Brasil, México, Chile y Argentina han sido motores de la inversión latinoamericana en energía solar y eólica en la última década, mientras que Colombia se perfila como nuevo mercado en crecimiento luego de la subasta de energías renovables celebrada en octubre.

Sin embargo, abundan los obstáculos para los participantes de proyectos en la región y los posibles inversionistas. La caída de la demanda eléctrica provocada por el cierre forzado por los gobiernos para combatir la crisis sanitaria ha dejado a algunas distribuidoras imposibilitadas de cumplir con sus obligaciones contractuales con las generadoras, especialmente en Brasil.

Además, el gasto de capital en 2020 probablemente se verá afectado por cuellos de botella temporales y postergaciones causadas por la pandemia. Brasil suspendió recientemente las próximas subastas de generación y transmisión y Colombia podría sufrir retrasos en proyectos renovables incipientes, ya que los proveedores asiáticos enfrentan dificultades para cumplir con los plazos de entrega de equipos.

El operador colombiano [Celsia](#) ha sufrido los efectos del bloqueo nacional, que ha reducido la demanda de energía y limitado su capacidad para llevar a cabo obras de construcción. Si bien la compañía, como algunos de sus competidores, aún no corrige formalmente su estimación de gastos, su presidente ejecutivo, Ricardo Sierra, señaló en marzo que deben tener en cuenta la preservación de efectivo y que los proyectos de inversión podrían retrasarse o modificarse.

Mientras tanto, la francesa [Engie](#) retiró su proyección financiera a principios de abril en medio de la crisis y anunció que estaba tomando medidas para reducir sus gastos.

Sin embargo, la italiana [Enel](#) ha señalado que no modificará su gasto de capital estimado por los efectos de la pandemia, mientras que la española [Iberdrola](#) planea aumentar su presupuesto de inversión en 2020, aunque manteniendo una mayor parte para cuando ceda la crisis inmediata.

«Acelerar las inversiones una vez que esta situación temporal [del COVID-19] haya terminado es lo mejor y, me atrevo a decir, la única fórmula para salir de este escenario de crisis e incertidumbre», [indicó el presidente ejecutivo de Iberdrola](#), Ignacio Galán. Hemos identificado ocho operadores que planean aumentar el gasto en 2020 en comparación con 2019.

Este informe presenta 21 operadores activos en el sector de energía eléctrica de América Latina. Algunas son grandes empresas globales con sede fuera de la región, algunas son empresas locales privadas, mientras que también incluimos las principales empresas de servicios públicos de la región.

La información de capital proporcionada por los operadores ni siquiera es general. Algunas empresas informaron su guía de gastos para 2020, junto con su desembolso real para 2019, mientras que otras solo proporcionaron planes de inversión más amplios y plurianuales sin un desglose año por año. Algunas compañías han reportado ambos. Proporcionamos todos los detalles disponibles en el perfil de cada operador y, cuando es posible, ilustramos las cifras en los cuadros a continuación. ([Ande](#) y [Mainstream](#) no proporcionaron ninguna cifra que pudiera ilustrarse en los gráficos en el mismo formato que el resto de los operadores).

Gráficos: Capex estimado para 2020 comparado con gasto de 2019

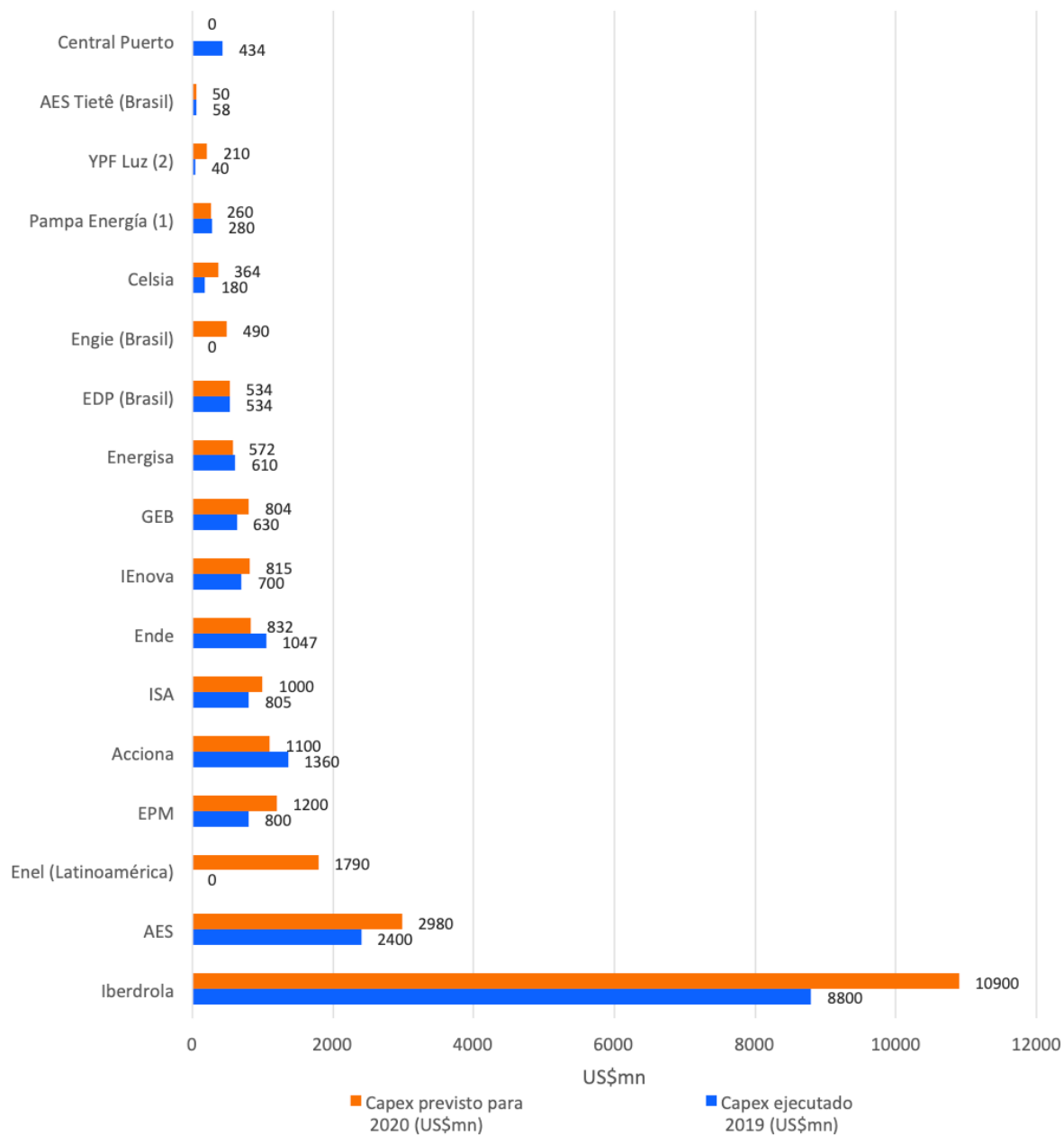
Actores del sector eléctrico: proyección de capex 2020

	Capex ejecutado 2019 (US\$mn)	Capex previsto para 2020 (US\$mn)
Iberdrola	8800	10900
AES	2400	2980
Enel (Latinoamérica)	na	1790
EPM	800	1200
Acciona	1360	1100
ISA	805	1000
Ende	1047	832
ENOVA	700	815
GEB	630	804
Energisa	610	572
EDP (Brasil)	534	534
Engie (Brasil)	na	490
Celsia	180	364
Pampa Energía (1)	280	260
YPF Luz (2)	40	210
AES Tietê (Brasil)	58	50
Central Puerto	434	n/a

Contempla empresas que divulgaron proyecciones específicas para 2020 y/o gasto ejecutado en 2019. (1) El gasto de capital 2020 de Pampa Energía sGB 1600 MHz DDR3e calcula en función del gasto 2019 y el plan de gasto 2019-2021 (2) La cifra de YPF Luz de 2019 es la proyección publicada en el informe de capex 2019 de BNamericas para el sector eléctrico. Fuente: BNamericas



Actores del sector eléctrico: proyección de capex 2020



Gráficos: Planes de inversión plurianuales

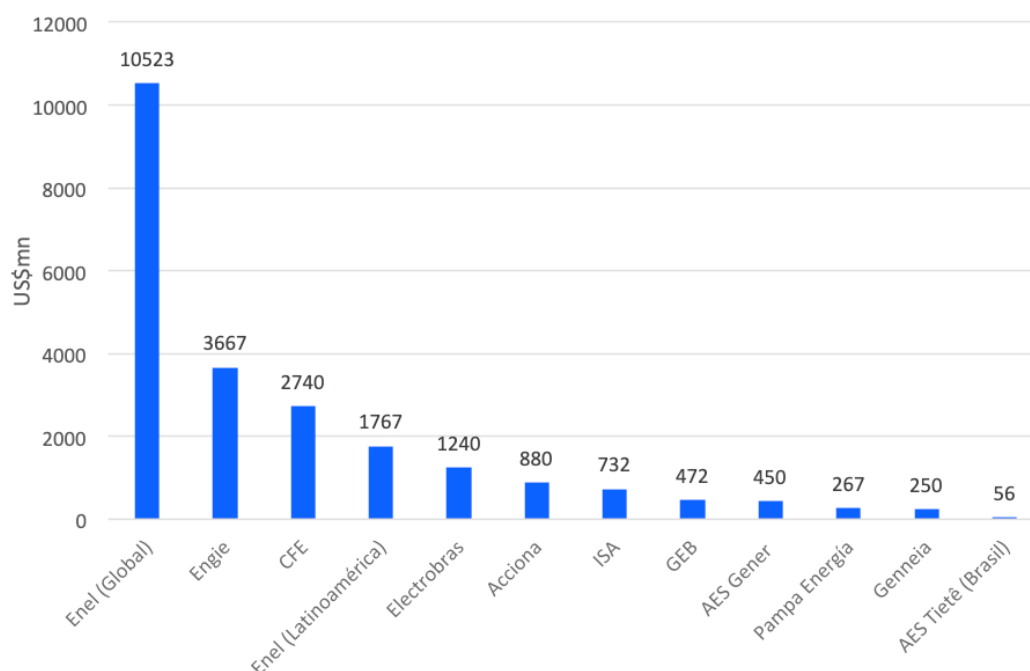
Actores del sector eléctrico: planes de inversión multianuales

	Monto de inversión (US\$mn)	Período	Promedio anual (US\$mn)
Enel (Global)	31570	2020-2022	10523
Engie	11000	2020-2022	3667
CFE	13700	2018-2022	2740
Enel (Latinoamérica)	5300	2020-2022	1767
Electrobras	6200	2020-2024	1240
Acciona	4400	2020-2024	880
ISA	3660	2020-2024	732
GEB	2358	2020-2024	472
AES Gener	1800	2020-2023	450
Pampa Energía	800	2019-2021	267
Genneia	1000	2017-2020	250
AES Tietê (Brasil)	280	2020-2024	56

Contempla empresas que divulgan gasto de capital multianual. Fuente: BNamericas



Actores del sector eléctrico: capex anual promedio en planes de inversión multianuales



Contempla empresas que divulgan gasto de capital multianual. Fuente: BNamericas



Iberdrola



La energética española [Iberdrola](#), que proyecta un gasto de capital de US\$10.900 millones para 2020, pretende poner en operaciones 9GW de potencia en todo el mundo este año. México y Brasil son sus focos estratégicos de crecimiento y su destino de inversión en América Latina para principios de la década de 2020. Sin embargo, la compañía espera ejecutar la mayor parte del gasto previsto para 2020 una vez que la pandemia del COVID-19 haya retrocedido. En 2019, Iberdrola desplegó inversiones por US\$8.800 millones y su presencia en México superó 1GW de capacidad, de los cuales aproximadamente 600MW correspondieron proyectos eólicos y solares.

Desde mediados de 2019 hasta 2020, Iberdrola destinará un presupuesto de capital de US\$235 millones para poner en funcionamiento la planta fotovoltaica de 200MW [Cuyoaco](#) en el estado de Puebla a fines de este año. Los parques eólicos [Santiago](#) en el estado de San Luis Potosí y [Santiago II](#) en Guanajuato, que no poseen una fecha de término en firme, también recibirán recursos en 2020.

Enel



[Enel](#) definió un plan global de inversiones de 28.700 millones de euros para 2020-2022, según el que se destinarán 12.500 millones a proyectos de energía renovable. Durante el período, la firma italiana asignará US\$5.300 millones a América Latina y un 62% de la cifra irá a Brasil, un 18% a Colombia, un 1% a Argentina y un 8% a Perú. La mayor parte de los recursos se destinará a obras de infraestructura de red. La compañía también está buscando oportunidades de crecimiento en los mercados desregulados de estos países.

Para 2020, el gasto de capital en la región ascenderá a US\$1.790 millones. Enel ya ha confirmado que no espera actualizar la cifras por los efectos del coronavirus. Actualmente, algunos de sus mayores proyectos en desarrollo a nivel regional se ubican en Brasil y son la planta eólica de 716MW, la más grande de Sudamérica, y el complejo de 608MW São Gonçalo, el más grande en la región.

Engie

A nivel mundial, [Engie](#) ejecutará un programa de crecimiento de 10.000 millones de euros en el período 2020-2022, además de destinar 8.000 millones de euros a tareas de mantenimiento y 4.000 millones para financiar provisión de residuos nucleares hasta 2025. Estos desembolsos están destinados principalmente a reducir las emisiones de CO2 y a simplificar la presencia geográfica y estructura.

Sin embargo, los planes de Engie podrían reevaluarse debido al “significativo impacto” de la pandemia del coronavirus. La compañía señaló el 1 de abril que retiraba las estimaciones financieras para 2020 previamente divulgadas. “Estos impactos serán mitigados en parte por medidas para reducir gastos operativos y la calendarización de las inversiones planificadas”, indicó.

En 2020 la firma francesa pretendía invertir 2.500 millones de reales (US\$490 millones) en Brasil, principalmente en el proyecto de transmisión Gralha Azul en el estado de Paraná, la construcción de la segunda fase del complejo eólico Campo Largo en el estado de Bahía, y el complejo termoeléctrico [Pampa Sul](#) en el estado de Rio Grande do Sul.

AES

En 2020 [AES](#) espera gastar US\$2.980 millones, de los cuales US\$1.600 millones se destinarán a inversiones en filiales y proyectos en desarrollo. En 2019, el grupo tuvo una inversión de capital de US\$2.400 millones.

La compañía registra una cartera de pedidos de 6,1GW compuesta principalmente por proyectos solares y eólicos. El 49% de este portafolio corresponde a proyectos ya en construcción. Las principales inversiones incluyen la expansión de la filial chilena [AES Gener](#) y una serie de iniciativas avanzadas de generación, así como también una planta de GNL en Vietnam.

AES ha utilizado US\$335 millones en capital para financiar crecimiento en AES Gener, que estableció un plan de expansión renovable de US\$1.800 millones en Chile y Colombia hasta 2023. Mientras tanto, la filial [AES El Salvador](#) espera invertir US\$36 millones este año.

La unidad brasileña [AES Tiete](#) contempla un gasto de 1.400 millones de reales (US\$280 millones) entre 2020 y 2024, en particular para terminar su complejo eólico [Tucano](#). Para 2020 la expectativa de la compañía es invertir 225 millones de reales (US\$50 millones). En 2019, AES Tiete registró un gasto de 288 millones de reales (US\$57,5 millones).

CFE



En el período 2018-2022, el gasto de capital de la eléctrica estatal mexicana, [CFE](#), totalizará 327.000 millones de pesos (US\$13.700 millones) y escalará hacia la última parte del mandato del presidente mexicano Andrés Manuel López Obrador (AMLO) debido a la cancelación de subastas privadas de suministro en 2019. El presidente apuesta porque CFE recupere su lugar como principal proveedor de electricidad en México.

AMLO ha señalado que quiere que CFE produzca entre 60 y 70% de la energía en México hacia el final de su mandato en 2024, frente al 56% de principios de 2020.

Según su actual plan de negocios, la estatal asignará cerca de 45% de su presupuesto de inversión a generación eléctrica, un 30% a transmisión, un 22% a distribución y un 2% a otros planes. Entre sus principales partidas de gastos en 2020 se encuentran al menos dos nuevas plantas de ciclo combinado: [Mérida IV](#), cuya primera fase debería contar con 500MW de potencia a partir de mediados de 2020 a un costo aproximado de US\$250 millones; y otra planta que se estaría construyendo en Baja California.

Los detalles sobre gasto de capital y proyectos para 2020, incluida la asignación presupuestaria a generación y distribución, se darán a conocer en el plan quinquenal de negocios de CFE, que se está esperando desde el 4T19.

Eletrobras

La eléctrica estatal brasileña, [Eletrobras](#), aprobó un plan de inversión de 32.400 millones de reales (US\$6.200mn) para 2020-2024. La mayor parte se destinará a la construcción de la central nuclear [Angra 3](#) en Río de Janeiro, cuyo gasto de capital asignado asciende a 13.900 millones de reales en el período, cifra que saldrá de las arcas de Eletrobras. La compañía podría seleccionar a un socio privado para este proyecto, que debiera entrar en operaciones en noviembre de 2026. Otros 9.400 millones de reales se destinarán al sector de transmisión y 7.300 millones a otros proyectos de generación.

Eletrobras invertirá también 1.800 millones de reales en infraestructura y actividades ambientales, para lo cual afinará su foco en la digitalización. La mayor parte de las inversiones anunciadas se concentrarán en 2022, cuando el presupuesto ejecutado ascendería a 7.390 millones de reales.

Empresas Públicas de Medellín (EPM)

El último plan de negocios de [EPM](#) contempla inversiones por 4,8 billones de pesos (US\$1.200 millones) en 2020, frente a los 3,2 billones de 2019. A la publicación de este informe, la empresa con sede en Medellín no había reajustado su pronóstico de gasto ante la pandemia del coronavirus.

El grupo señaló que su inversión en 2020 se destinaría a activos de generación, transmisión y distribución, además de proyectos de agua y residuos. Su principal proyecto es la megarrepresa de 2,4GW [Hidroituango](#), que se construye en el río Cauca, en el departamento nororiental de Antioquia.

El mes pasado, EPM recibió luz verde de los reguladores para reanudar la construcción en el sitio, casi dos años después de que se paralizaran las faenas en medio de inquietudes ambientales y de seguridad. Inicialmente estimado en alrededor de US\$3.500 millones, el costo del proyecto ahora bordea los US\$4.500 millones.

Por otra parte, en marzo EPM presentó la oferta ganadora por la filial Caribe Mar de la distribuidora eléctrica [Electricaribe](#). Las obligaciones de la compañía incluyen inversiones por 3,2 billones de pesos en los próximos cinco años y 5 billones en la próxima década.

Acciona



El plan internacional de inversiones de [Acciona](#) contempla un gasto de 4.000 millones de euros (US\$4.400 millones) durante cinco años a partir de 2020, principalmente en expansión del segmento renovable. La compañía espera sumar 1GW de nueva capacidad en cada año de vigencia del plan. Este año invertiría 1.000 millones de euros (US\$1.100 millones).

En 2019, la empresa madrileña desembolsó 1.240 millones de euros, principalmente en nuevos parques renovables en Chile, Estados Unidos y México. En Chile, tenía 142MW en construcción en diciembre de 2019 y esperaba comenzar a construir otros 226MW en 2020. En México, registraba 337MW en construcción a fines de 2019 y hasta el momento no ha anunciado nuevos planes en 2020.

De su cartera de proyectos de 13GW, el 50% se divide entre Chile, México y Estados Unidos, el 25% se concentra en España y el otro 25% en el resto del mundo.

Interconexión Eléctrica (ISA)



En una presentación divulgada en marzo, la colombiana Interconexión Eléctrica ([ISA](#)) señaló que este año esperaba desembolsar US\$1.610 millones en sus negocios latinoamericanos, en comparación con los US\$1.430 millones proyectados en su anterior informe de operaciones publicado en noviembre. La compañía reporta un gasto de capital para 2019 de 2,6 billones de pesos (US\$805 millones al tipo de cambio promedio de 2019).

Sin embargo, en una entrevista con el periódico La República el 15 de abril, el presidente ejecutivo de ISA, Bernardo Vargas, señaló que la

compañía proyecta ahora inversiones de capital de US\$1.000 millones para 2020. Según Vargas, alrededor del 73% de los 4.115 empleados de ISA están trabajando desde su hogar para garantizar la continuidad de operaciones durante la pandemia. “Tenemos más o menos un 70% de las líneas de alta tensión en Colombia. Si dejaran de funcionar, todos estaríamos desconectados y no podríamos trabajar, por lo que garantizar la continuidad [del servicio eléctrico] era primordial”, agregó.

En la presentación de marzo proyectaban un gasto de capital de US\$3.660 millones para 2020-2024, de los cuales el segmento eléctrico recibiría 72,9%, el de carreteras un 23,4% y el de telecomunicaciones un 3,7%. Brasil recibiría un 31,4% del desembolso total, Chile un 24,1%, Colombia un 22,4% y Perú un 22%.

Los crecientes compromisos de capital de ISA en Brasil se dan en momentos en que su filial en São Paulo, [ISA CTEEP](#), está ampliando su cartera de transmisión. A fines del año pasado, la compañía adquirió tres proyectos de conexión a redes en los estados de São Paulo, Rio Grande do Sul y Minas Gerais. Vargas anunció que ISA planea participar en las próximas licitaciones de transmisión de Colombia como socio de algún consorcio, pero lamentó las leyes de competencia que impiden que la compañía adquiera nuevos activos de manera directa.

Ende



La eléctrica estatal boliviana, [Ende](#), contempla invertir 5.758 millones de bolivianos (US\$832 millones) en 2020, de los cuales un 55% (3.183 millones de bolivianos) irán al segmento de generación, un 36% (2.054 millones) a transmisión y un 9% (521 millones) a distribución. Comparativamente, el presupuesto del año pasado alcanzó 7.246 millones de bolivianos, de los cuales 4.490 millones se asignaron a generación (2.147 millones ejecutados), 2.088 millones a transmisión (1.041 millones ejecutados) y 668 millones a distribución (total ejecutado).

La estimación de gasto refleja en parte el nuevo escenario de Ende, en el cual la generación recibió un presupuesto menor, aunque seguirá sólida la inversión para reforzar la red local, por ejemplo, con la construcción de la primera línea de transmisión de 500kV.

El cambio se introdujo luego de que las auditorías sectoriales encargadas por la presidenta interina de Bolivia, Jeanine Áñez, determinaron que muchas plantas de Ende permanecerían ociosas debido al exceso de oferta por la expansión de capacidad de generación emprendida por la administración del exmandatario Evo Morales. El líder indígena aspiraba a exportar energía a vecinos como Argentina, Brasil, Paraguay y Perú.

IEnova

En 2020 la filial mexicana de [Semptra Energy](#) gastará US\$815 millones, incluidas partidas de US\$200 millones en proyectos de gas, US\$160 millones en proyectos eléctricos y US\$455 millones en almacenamiento de energía.

Entre los principales proyectos del 1S20, [IEnova](#) comenzará a construir la primera etapa de su terminal de exportación de GNL, [Costa Azul](#), en Baja California. Esta fase incluye la construcción de un tren de licuefacción de 2,4 millones de toneladas anuales.

El año pasado, IEnova puso en funcionamiento varios parques solares, incluidos [Pima](#) (110MW), [Rumorosa](#) (41MW) y [Tepezala](#) (100MW), que representaron una porción significativa del gasto de US\$700 millones de la compañía en 2019. También posee tres parques eólicos que cuentan con 515MW de potencia.

Durante el año pasado, IEnova ha intentado perfeccionar el desarrollo de proyectos mediante la identificación de áreas en las que anticipa una mayor demanda de largo plazo y una respuesta cooperativa de la eléctrica estatal CFE, que recibe toda la producción de Pima, Rumorosa y Tepezala.

Grupo Energía Bogotá (GEB)

Grupo Energía Bogotá ([GEB](#)) de Colombia es otra compañía que aún no ajusta sus planes de inversión a raíz de la crisis del COVID-19. A principios de marzo, GEB emitió una estimación de gasto de capital de US\$804 millones para este año, superior a los US\$630 millones de 2019.

Se estima que GEB asignará US\$380 millones a la firma brasileña de transmisión [Argo Energía](#), que adquirió el año pasado en conjunto con el español Grupo Rojo Eléctrica.

También anunció que invertirá US\$403 millones en 2021, US\$389 millones en 2022, US\$381 millones en 2023 y US\$381 millones en 2024. GEB asignó US\$1.460 millones —más de dos tercios de su presupuesto de capital quinquenal— a una nueva línea de alta tensión, US\$758 millones a obras de expansión de distribución y US\$141 millones a proyectos de generación.

Sin embargo, esos planes ahora están en duda, pues la empresa enfrenta problemas de liquidez. A fines del mes pasado, S&P Global Ratings redujo su perspectiva para GEB y sus filiales [Emgesa](#), [TGI](#) y [Cálidda](#) tras considerar los riesgos asociados a la pandemia. Recientemente, la compañía debió recurrir a los mercados de deuda y tomar una línea de crédito con Bank of New Scotia y propone emitir bonos verdes para mitigar el impacto de los golpes financieros.

Energisa

El grupo brasileño [Energisa](#), que opera en el segmento de distribución, planea invertir 3.000 millones de reales (US\$572 millones) en 2020, poco menos que los 3.200 millones de reales desembolsados en 2019. “No hemos identificado impactos significativos que modifiquen nuestras proyecciones, supuestos y mediciones de activos y pasivos”, señaló el presidente ejecutivo, Ricardo Perez Botelho, en una teleconferencia de resultados realizada el 8 de abril en referencia a los efectos de la pandemia del coronavirus. “Continuaremos con nuestros proyectos en 2020 con una inversión de 3.000 millones de reales”.

Del total, 832 millones de reales se asignarán a las filiales norteanas de Energisa en los estados de Acre y Rondônia, adquiridas de manos de Eletrobras a fines de 2018. La distribuidora del estado de Mato Grosso recibirá 515 millones de reales, mientras que la unidad de Mato Grosso do Sul tendrá inversiones por 306 millones de reales. Una gran inversión de capital se destinará a proyectos de transmisión, con 315 millones de reales en cuatro líneas que se encuentran en construcción actualmente y que entrarían en funcionamiento entre agosto de 2021 y marzo de 2024. Dos están en el estado de Pará y las otras dos en Goiás y Tocantins. Energisa también tiene planes de invertir 110 millones de reales en 2020 en [Alsol](#), empresa de generación solar distribuida que adquirió en 2019.

EDP



La unidad brasileña de la portuguesa [EDP](#) anunció que mantendrá en 2020 el mismo nivel de inversión de 2019, cuando el gasto de capital ascendió a 2.800 millones de reales, de los cuales un 68,9% se destinó a transmisión, un 23% a la distribución y un 2,8% a generación. Este año, la firma planea invertir en medidas de expansión de la red e intensificar los planes de mantenimiento en sus distribuidoras de São Paulo y Espírito Santo.

La compañía también tiene un marcado enfoque en proyectos de generación solar y digitalización, y contempla planes de invertir 50 millones de reales en electromovilidad. En el sector de transmisión, EDP tiene 1.254km de líneas en construcción en Brasil, repartidas por los estados de Espírito Santo, Maranhão, São Paulo, Minas Gerais, Santa Catarina y Rio Grande do Sul.

Celsia



En febrero, la colombiana Celsia pronosticó inversiones de 1,4 billones de pesos (US\$364 millones) para 2020, en comparación con los 719.000 millones de pesos de 2019. Sin embargo, es probable que la cifra se reduzca en las próximas semanas, ya que el encierro nacional ha ralentizado la demanda de energía y limitado la capacidad de la empresa de realizar trabajos de construcción.

“Esta situación significa que todos tenemos que ocuparnos de la situación de efectivo, por lo que los proyectos de inversión que se propusieron hace tres meses están bajo revisión y algunos sufrirán demoras o reorganizaciones”, explicó el presidente ejecutivo de la compañía, Ricardo Sierra, en una junta de accionistas celebrada a fines de marzo.

Las inversiones se destinaron a proyectos de transmisión en la Región Caribe y nuevas plantas de energía solar. Si bien los proyectos de nueva generación podrían suspenderse, Sierra garantizó la ejecución de obras de transmisión y distribución en los departamentos de Valle del Cauca y Tolima.

Pampa Energía

[Pampa Energía](#) avanza con partes de un plan de inversión de US\$800 millones, que abarca desde 2019 hasta 2021. Por el lado de la generación, la compañía completará proyectos en desarrollo: terminará un plan de expansión de US\$350 millones en el complejo de cogeneración [Genelba](#) y cerrará el ciclo en la planta Ensenada de Barragán, que compró en sociedad con YPF a la estatal [leasa](#) el año pasado. Este último proyecto se financiará a través de flujo de caja propio de la planta, sin necesidad de desembolsos de YPF o Pampa.

La actividad vendrá acompañada de lo que el titular de la firma, Gustavo Mariano, denominó como “despliegue de capital muy modesto” en el negocio de exploración y producción para este año, aunque se negó a proporcionar una cifra. El año pasado, Pampa invirtió US\$280 millones en el sector energético de Argentina, generación incluida.

“El caso en la industria es que todos los actores están en la misma situación que nosotros. Entonces nadie está perforando nuevos pozos. Y aunque no esperamos un gran impacto este invierno, ciertamente tendrá consecuencias en 2021 si no se revierte”, afirmó Mariani.

Genneia

La eléctrica argentina [Genneia](#), dedicada principalmente al desarrollo renovable, está implementando un programa de gasto de capital de US\$1.000 millones para el período de cuatro años que comenzó en 2017 y finalizará en 2020.

El enfoque de la compañía este año estará en terminar tres proyectos eólicos: [Chubut Norte II](#), de US\$38,9 millones; [Chubut Norte III](#), de US\$73 millones; y [Chubut Norte IV](#), de US\$107 millones, los cuales entrarían en funcionamiento durante el 3T. Sin embargo, este cronograma se trazó antes de que la propagación del coronavirus interrumpiera las cadenas de suministro internacionales y los trabajos de construcción locales.

YPF Luz

La argentina [YPF Luz](#) invertirá US\$210 millones en 2020 para terminar su cartera de proyectos de generación renovable y a gas natural. Esta incluye el parque eólico de 122MW [Los Teros](#), valorado en US\$144, y una turbina de 85MW en la planta de cogeneración La Plata, que se espera que entre en funcionamiento el 2T20. Ambos proyectos, ubicados en la provincia de Buenos Aires, presentan más de 90% de avance.

Otros proyectos que debieran estar listos este año incluyen el parque eólico de 120MW [Cañadón León](#), iniciativa de US\$160 millones (entrega el 3T, 74% de avance); [El Bracho](#), planta a gas de US\$170 millones prevista para la provincia de Tucumán (entrega el 4T, 93% de avance); la termoeléctrica de 60MW Manantiales Behr (entrega el 4T, 57% de avance) en la provincia de Chubut, y el parque eólico de 50MW [Los Teros II](#), valorado en US\$83,5 millones (entrega el 4T, 7% de avance) previsto para la provincia de Buenos Aires.

La división de generación de la petrolera estatal [YPF](#) ya obtuvo los fondos necesarios y no adquirirá más deuda durante el año, indicó su presidente ejecutivo, Martín Mandarano, en una teleconferencia. Más bien se centrará en el pago de deuda e intentará reducir su apalancamiento de una relación de deuda a Ebitda de 3,3 veces a aproximadamente 2,6 veces.

En 2019 YPF Luz proyectó un gasto de US\$40 millones, indicó BNamericas en el informe [Eléctricas: cómo están invirtiendo en 2019](#).

Central Puerto

[Central Puerto](#) aún no revela una cifra de inversión en firme para 2020, aunque se espera que sea inferior a los 27.900 millones de pesos argentinos (US\$434 millones) de 2019.

Los principales proyectos de la compañía para 2020 incluyen terminar la Terminal 6 San Lorenzo, que agregará una capacidad de 330MW, y la construcción del parque eólico [La Genoveva I](#), cuyo costo asciende a US\$110 millones. Si bien la turbina de gas entraría en funcionamiento en mayo, el proyecto completo comenzará a operar en septiembre.

Sin embargo, ambos proyectos podrían experimentar retrasos debido a la crisis del coronavirus, que ha afectado a las cadenas de suministro internacionales, manifestó el presidente ejecutivo, Jorge Rauber, en la conferencia de resultados de la compañía.

Mainstream

[Mainstream Renewable Power](#) avanza con su plataforma Andes Renovables, que contempla inversiones por US\$1.700 millones en Chile para proyectos que debieran estar terminados a partir de 2022. La compañía no ha revelado una cifra firme de inversión para 2020.

El año pasado, Mainstream cerró el financiamiento para su primer paquete de proyectos, una cartera de US\$580 millones denominada Cóndor. Ahora en 2020 gestiona financiamiento para su segundo conjunto de iniciativas, valorado en US\$600 millones y denominado Huemul. Se espera que todos los proyectos de este grupo inicien su construcción en 2020. Mientras tanto, las iniciativas de la cartera Cóndor comenzaron a construirse en 2019.

Ande

La eléctrica estatal de Paraguay, [Ande](#), destinó US\$158 millones al proyecto de transmisión Yguazú-Valenzuela, US\$33 millones a la subestación e interconexión Alto Paraná y US\$14 millones a reforzar la subestación Villa Hayes.

Además, la eléctrica reservó US\$12,7 millones para trabajos de consultoría relacionados con la revisión del complejo hidroeléctrico Acaray-Yguazú.

Autor

Michael Place, James Young, Sean Goforth,
David Casallas, Cristobal Riego and Gabriela Ruddy

Diseño

María Pilar Torres

Editores

Laura Superneau

Contacto

lsupernau@bnamerica.com



Business News Americas. Los Militares #6191, Las Condes, Santiago, Chile
+56 2 2941 0300 info@BNamericas.com

Descubre más

Si quieres conocer más sobre BNamericas
haz clic aquí para solicitar una demo



► SOLICITAR DEMO

6th MEXICO INFRASTRUCTURE PROJECTS FORUM

A VIRTUAL EVENT | JAN 19-21, 2021



**Energy, Hydrocarbons
Transportation & Logistics in Focus**

www.mexicoinfrastructure.com

ORGANIZED BY:



INDUSTRY EXCHANGE

a business networking platform



Exchange industry ideas,
engage in strategic dialogue,
and develop opportunities,
in Mexico and Latin America.



5th LATIN AMERICA PORTS FORUM

November 10-12, 2020

Miami, Florida

www.latamports.com



4th LATIN AMERICA ENERGY SUMMIT

December 1-3, 2020

Santiago, Chile

www.latamenergysummit.com



6th MEXICO INFRASTRUCTURE PROJECTS FORUM

January 19-21, 2021

Monterrey, Nuevo Leon

www.mexicoinfrastructure.com



7th MEXICO GAS SUMMIT

June 9-10, 2021

San Antonio, Texas

www.mexicogassummit.com

EVENTS ORGANIZED BY:



INDUSTRYEXCHANGE

For more information on our events, visit our website: www.industry-exchange.com